

Commercial Junior

CUBE est spécialisée dans L'IT au sein des entreprises (BtoB exclusivement), à savoir les Telecoms (matériels, abonnements et contrats de services) et informatique professionnelle (Réseaux, serveurs, PC, contrats d'infogérance, Cloud Computing etc.).

Intitulé du poste : Commercial Junior

Type de contrat : CDI

Missions :

- Prise de rendez-vous sur réception de leads
- Prospection commerciale
- Rendez-vous Clientèle
- Elaboration des offres commerciales
- Gestion d'une partie du portefeuille client
- Création d'un portefeuille client
- Travail collaboratif avec les services administratif et technique
- Rigueur commerciale (suivi des dossiers, relances commerciales)
- Bon relationnel
- Remplir ses objectifs et les objectifs de la société
- Maitrise des outils informatiques (Excel, Word, Power Point, Outlook etc.)

Environnement de travail : Travail collaboratif avec le service technique, administratif, les assistants commerciaux et le responsable commercial

Formation minimale : BAC+2 dans le secteur du commerce/Informatique/télécom de préférence

Logiciels fournis : Pack Office (Excel, Outlook, Word, Powerpoint), CRM et Logiciel de cotation.

Expérience professionnelle souhaitée : 1 an minimum dans le domaine de la téléphonie d'entreprise ou de prestation informatique avec de préférence une expérience de 2 à 3 ans du monde du travail.

Permis B : Obligatoire

Rémunération : En fonction de l'expérience + une rémunération variable en fonction des objectifs.

Matériel fourni : Véhicule de service, téléphone professionnel et ordinateur portable.

Date de début du contrat : A partir de septembre 2017.

Durée du travail et horaires : 37.5 heures par semaine de 9h00 à 12h30 et de 14h00 à 18h00 du lundi au vendredi.

Lieu de travail : Agence d'Arcueil (94) – proche porte d'Orléans.

Le commercial est invité à proposer et mettre en place ses idées novatrices et pertinentes au sein de l'Entreprise.

Le commercial sera à moyen terme autonome.

